

Account manager



BMH er i en vekstfase og i denne forbindelse søker vi en entusiastisk person som har lyst til å være med på å ivareta våre største kunder og videreutvikle b2bmarkedet i Bergen.

Er du rett person til denne stillingen vil du bli sterkt involvert i hele bedriftens aktivitetsnivå og prosesser.

Stillingens primære arbeidsoppgaver

- Salg og oppfølging av våre bedriftskunder - og øke vår totalomsetning
- Sikre en ubetinget tilfredshet blant våre kunder
- Vedlikeholde butikkens kundegrunnlag
- Etablere økt kundegrunnlag i B2B markedet
- Etablere økt kundegrunnlag i prosjektmarkedet
- Delta i butikkens aktiviteter

Kvalifikasjoner

Vi ønsker en sulten person, med stor interesse for salg. Personlige og kommunikative evner er vesentlige faktorer som vil bli lagt stor vekt på i forbindelse med ansettelsen. Vi vil sørge for at nødvendig produktkompetanse blir tilført, dog vil din interesse for lyd- og bildeprodukter være meget essensiell.

Søknad med CV sendes innen 13.09.10 til:
BMH AS, Chr. Michelsensgt. 6a, 5012 Bergen att. Edward Lygre
eller e-post:
edward.lygre@bmh.no emne. account manager



BMH monterer
og installerer
kvalitetsprodukter
hjemme hos deg

BMH SENTRUM
Christian Michelsgt. 6a
Tlf. 55 54 45 80

Åpningstider:
Mandag - fredag: 10-17
Torsdag: 10-19
Lørdag: 10-16

